

●セミナー開催

参加無料
ご予約はお早めに

第35回

ジョーカーを引かない不動産購入術 物件を選ぶよりも大切なこととは…

セミナーの内容

- ① 広告や物件資料には書かれていない大切なこと…
- ② 事例に学ぶ
ー不動産購入でジョーカーを引かないためにー
- ③ あまり知られていない不動産取引の仕組み
ー仲介手数料は何のために支払うの？ー
- ④ 不動産会社は怖い？はじめの一步が踏み出せずにいる方のために
ーバイヤーズ・エージェントのススメー

開催日：平成21年7月11日(土)
時間：13:20～15:00
(セミナー終了後個別相談対応)

会場：KG情報岡山支社(5階)
お申込み受付締切/7月9日(木)18時まで

〔講師〕有限会社 ブルズ・エージェンシー
代表取締役/江田 透氏

1971年、岡山市生まれ。23歳で不動産業界に飛び込み、11年間の修行を経て平成17年に有限会社ブルズ・エージェンシーを設立。アメリカなどの不動産取引で浸透しているエージェント制に着想を得て、独自のエージェントシステムを構築。平成19年、エージェントシステムの普及を目指し、県下7業者による不動産売買専門ネットワーク『AGENT7』グループを発足。顧客に『安心』を提供できるエージェントシステムの周知に努めている。



▼江田さんが所属しているAgent7とは…



エージェント
Agent 7

岡山県下7社による不動産売買専門ネットワーク

従来の物件主体ではなく、お客様主体の不動産取引のカたち…それがエージェント7グループの『エージェントシステム』です。エージェント7がご提供するのには物件情報だけではありません。本当にご提供するのには不動産ではなく『安心』です。

物件を購入したい方のための 【バイヤーズエージェント(買主様代理人)】

売却したい方のための 【セラーズエージェント(売主様代理人)】

それぞれに独自の豊富な特典をご用意し、安全かつ確実、そして楽しい不動産取引をご提案いたします。



ステップハウス主催「家づくり相談所」へもブース出展しています



Agent7グループは
学校給食プログラム
を応援しています

Agent7 メンバー



セミナー講師

(有)ブルズ・エージェンシー
代表取締役
江田透さん
Agent7のリーダー。豊富な知識と経験を持ち続ける存在。熱いハートでメンバーを引っ張る。



(有)ブルズ・エージェンシー
代表取締役
志茂仁紀さん

メンバー全員が「はじめな男」と本誌刊を押し、「ときに仕事をしすぎて困る」とは江田さんの弁。



(有)エステート・マエナ
代表取締役
前谷昭典さん

デザインセンスに優れ、今回のロゴマーク作成にも大きく関わった。声が大きいとも。



大森商事(株)
代表取締役
宮崎修明さん

元美容師がキャラクターでAgent7のムードメーカー。人情味にあふれる人柄で誰からも愛されている。



(有)岡不動産販売
取締役
岡忠宏さん

常に冷静で、ポイントをとらえた見方とするのが指図でメンバーを導く。先見性も高い。



(有)オハナ不動産
取締役社長
山部真一さん

メンバー内で最年少。誰もが認める活動行動とネットワークの持ち主。趣味はトライアスロンとボウリング。



(有)とんがり屋
森下千洋さん

とてもお客様思いの話し好き。そして、コツコツと努力する勉強家。向上心とガッツが持ち味でいつも前向き。



(有)とんがり屋
森下みつあさん

ご主人と夫婦でメンバーとして活躍。Agent7の虹一点として金針などを担当。男性にはない繊細さが頼りになる存在。



(株)みつまた
取締役
井上佳紀さん

宮崎さんとともに、Agent7のムードメーカー的存在。誰にでも優しく接する寛容心の持ち主。

セミナーへの参加申し込み・各種相談はこちらまで

24時間受付

インターネット・
携帯サイト

www.stephouse.jp/sc

来館予約、「家づくり倶楽部」ご入会等、HP・携帯サイトからもできます



メール

stepcounter2@kg-net.co.jp

私たちは、「家を建てたい人と建てる人」の出会いの場をプロデュースしています